



Das Kultur- und Reportagemagazin

---

# mare – Die Zeitschrift der Meere



# mare – Die Zeitschrift der Meere

## 10 Gründe für Ihre Anzeigenschaltung

### **Qualitätsjournalismus mit Anspruch**

- › Die Welt von Nikolaus Gelpke – Garant für nachhaltigen Journalismus.
- › Das journalistische Konzept: Die Welt immer mit Bezug zum Meer.
- › Auszeichnungen für journalistische Qualität und Fotografie.
- › Ein Layout klar wie der Wasserspiegel: klassisch, zeitlos, preisgekrönt.

### **Werbewirkung mit Erfolgsgarantie**

- › Stabile Auflagenentwicklung: Planungssicherheit durch über 50% Abo-Anteil.
- › Das Umfeld für Ihr Anzeigenmotiv: Einladende Bildstrecken, preisgekrönte Fotos.
- › Die Referenzen von mare: Ihre Anzeige in bester Gesellschaft.

### **Die Leser:innen von mare: Design- und qualitätsorientierte Meeresphilosophen auf Landgang**

- › Premium-Zielgruppe: Gebildet und einkommensstark - Meinungsbildner:innen und Multiplikator:innen.
- › Intensiv-Leser:innen mit gehobenem Lebensstil und Sinn für Nachhaltigkeit.
- › Die mare Marken- und Themenwelt

# Qualitätsjournalismus mit Anspruch

---

Die Erfolgsfaktoren der mare Redaktion

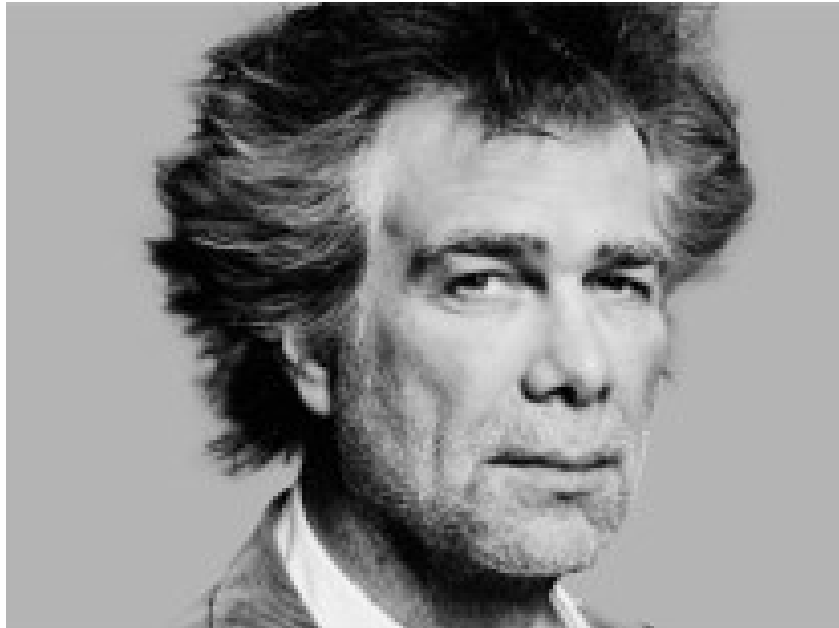




# Die Welt von Nikolaus Gelpke

Garant für nachhaltigen Qualitätsjournalismus

Nikolaus Gelpke, Chefredakteur und Herausgeber



# Das journalistische Konzept

## Die Welt aus Sicht des Meeres

### mare-Report

Heavy-Metal Fans auf Kreuzfahrt, Fisch auf Speed oder Coney Island: Die Themen der Titelreportagen sind endlos und vielfältig wie das Meer.

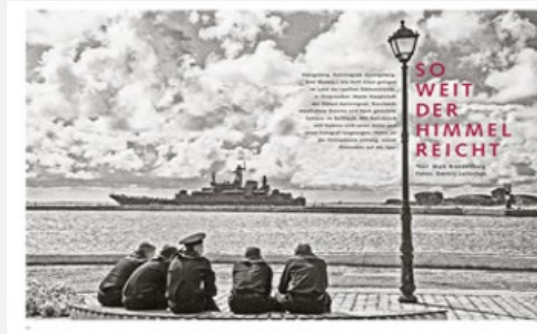
Authentisch  
und  
Unterhaltsam



### Politik

Rückt die Bedeutung des Meeres als politischen Raum in das Bewusstsein der Öffentlichkeit und setzt mit ausgewählten Geschichten Akzente.

Aufklärend  
und  
Verständlich



### Wissenschaft

Geht den Zusammenhängen von Wissenschaft und Meer auf den Grund und ermöglicht gänzlich neue Perspektiven auf altbekannte Themen.

Informativ  
und  
Spannend



# Das journalistische Konzept

Opulente Fotostrecken, einzigartige Reportagen

## Leben

Erzählt nachhaltige Geschichten im Kontext des Lebens und zeigt die Vielfalt des Lebensraums Meer.

Echt  
und  
Einzigartig



## Kultur

Erzählt in jeder Ausgabe von Malern, Dichtern, Musikern und Denkern, denen der Ozean den Horizont erweitert.

Anregend  
und  
Hintergründig



## Wirtschaft

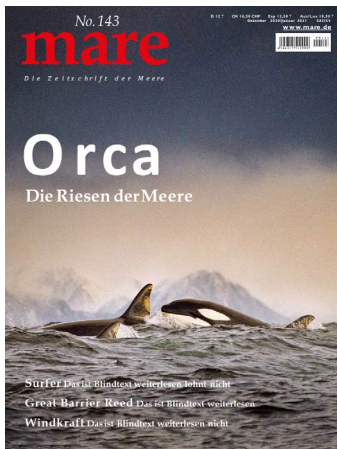
Macht die heutige Ökonomie aus dem Blickwinkel des Meeres erfahrbar und regt zur Auseinandersetzung an.

Kompetent  
und  
Investigativ





# Ausgabe individuell, hochwertig und besonders



# Ein Layout klar wie der Wasserspiegel

Klassisch, zeitlos, preisgekrönt



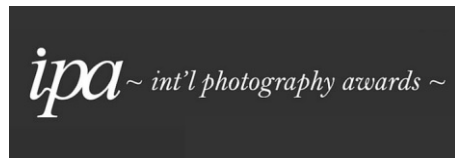


# mare – Eine Erfolgsgeschichte

Auszeichnungen für journalistische Qualität



**FREELENS**



**mare**

*„Es ist der Tonfall, die Optik und die  
Sehnsucht, die **mare** erfolgreich machen.“*



**BERLINER  
TYPE**



**WORLD PRESS PHOTO**



reddot design award





# mare - Leistungsdaten

---

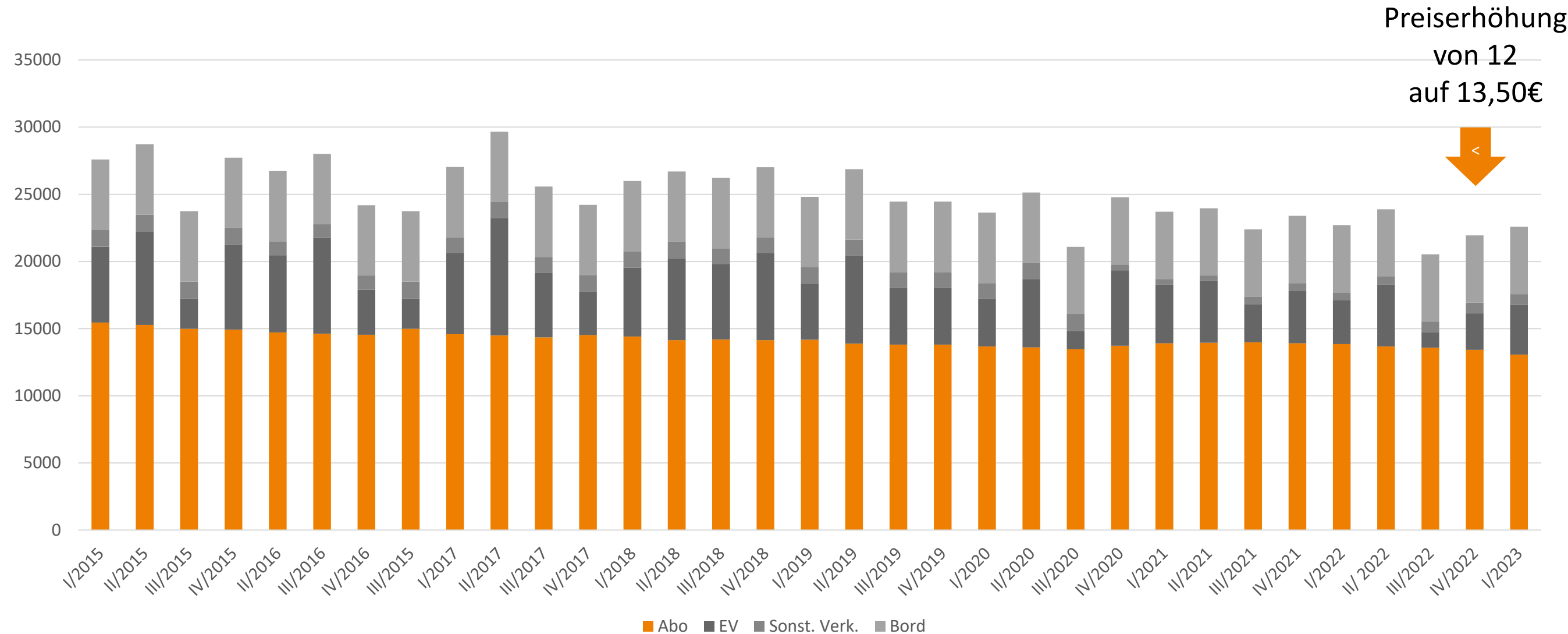
Verlässlicher Partner mit  
Premiumzielgruppe





# Stabile Auflagenentwicklung

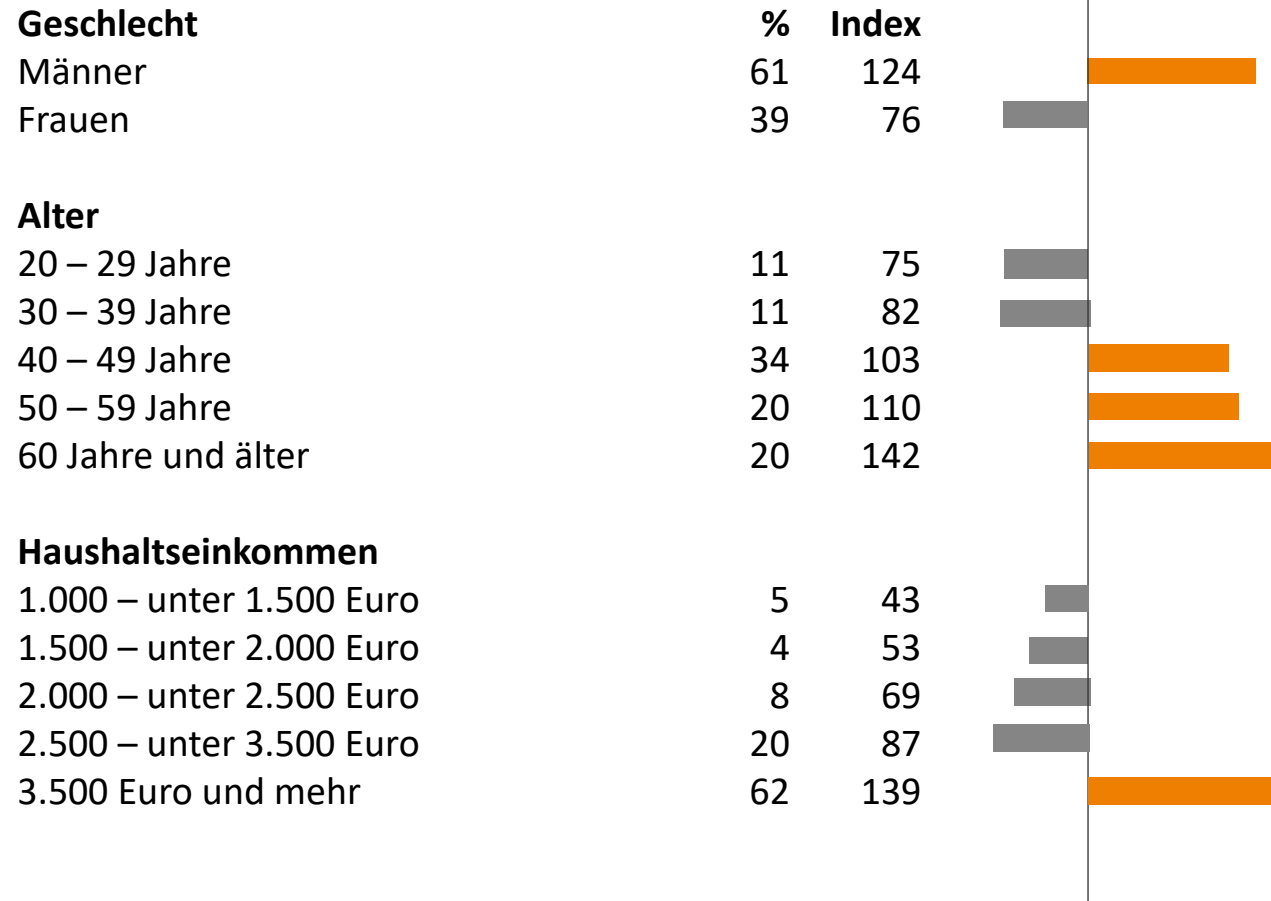
Planungssicherheit durch über 50% Abo-Anteil





# Die Premium-Zielgruppe der mare-Leser:innen

## Einkommensstarke Persönlichkeiten



Quelle: AWA 2023 Gesamtbevölkerung ab 14 Jahren

# Die Premium-Zielgruppe der mare-Leser:innen

Multiplikator:innen mit Sinn für Genuss und Ästhetik

## Gesellschaftlich-wirtschaftlicher Status

	%	Index
Oberschicht	15	280
Obere Mittelschicht	49	123

Persönlichkeitsstarke Multiplikatoren	43	173
Innovatoren	25	457
Trendsetter	18	179

## Besonders interessiert

Urlaub und Reisen	66	148
Natur- und Umweltschutz	50	198
Modernes Design	12	170
Kunst- und Kulturszene	31	279
Fotografieren	25	207
Gastlichkeit, Gästebewirten	35	135

## Qualität, Genuss, Nachhaltigkeit

Feinschmecker/in, Gourmet	21	149
Für gute Qualität bin ich bereit, mehr zu zahlen	84	125
Ich achte beim Einkauf auf ökologische Produkte	57	188

Quelle: AWA 2023 Gesamtbevölkerung ab 14 Jahren





# Unsere Referenzen

Ihre Anzeigen in bester Gesellschaft



CHANEL



PANERAI  
LABORATORIO DI IDEE.



REMEMBER®



SEIKO  
SINCE 1881



# Anhang

---

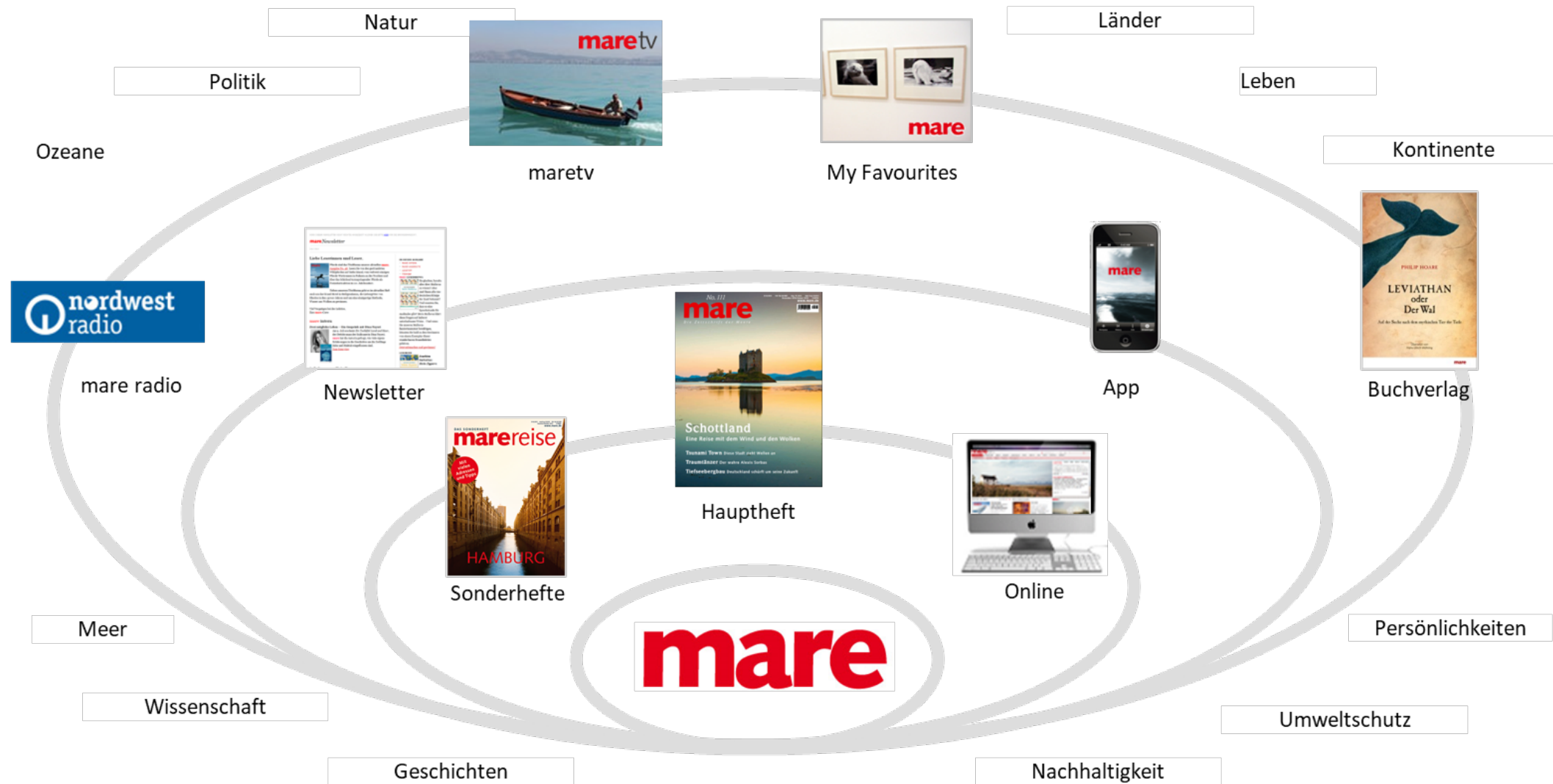
Objektprofil, Termine, Ansprechpartner:innen





# Die mare Marken- und Themenwelt

Meer erleben auf allen Kanälen



# mare

## Das Kultur- und Reportagemagazin



- › **Copy-Preis:**  
13,50 Euro
- › **Erscheinungsweise:**  
zweimonatlich
- › **Preis 1/1 Anzeigenseite 2023:**  
9.600,- €
- › **Verkaufte Auflage:**  
22.788 Ex. (IVW I/2023)
- › **Reichweite:**  
327.000 Leser:innen (AWA 2023)
- › **Zielgruppe:**  
nachhaltig orientierte und  
qualitätsbewusste Genießer:innen
- › **Markenfamilie:**  
mare.de  
mare Buchverlag  
mareTV  
mareRadio

**mare**

...greift klassische Themen aus den Bereichen Wissenschaft, Kultur, Leben und Politik aus der Perspektive des Meeres auf und bereitet diese qualitativ hochwertig und anspruchsvoll auf

...bietet brillante Fotostrecken und ein zeitloses Layout, die den Charakter eines einzigartigen Magazins mit einzigartigem Inhalt unterstreichen

...die Qualität wird auch von der Fachwelt honoriert und zeichnete die Zeitschrift der Meere wiederholt in den Bereichen Text, Bild, Layout und Druck aus



# Termine 2023

## Subline

Nr.	Erstverkaufstag	Anzeigenschluss	Druckunterlagen	Anlieferung Beilagen
156	07.02.2023	09.01.2023	16.01.2023	19.01.2023
157	04.04.2023	06.03.2023	13.03.2023	16.03.2023
158	06.06.2023	08.05.2023	15.05.2023	16.05.2023
159	01.08.2023	03.07.2023	10.07.2023	13.07.2023
160	10.10.2023	11.09.2023	18.09.2023	19.09.2023
161	05.12.2023	06.11.2023	13.11.2023	16.11.2023
162	06.02.2024	08.01.2024	15.01.2024	18.01.2024

# Kontakt

Wir beraten Sie gern persönlich

---

## SALES NATIONAL

Nicolas Gauert  
Director Account Management National  
Telefon +49 211 887 3586  
[nicolas.gauert@iqm.de](mailto:nicolas.gauert@iqm.de)

Andreas Wulff  
Head of Account Management  
Telefon +49 40 30183 156  
[andreas.wulff@iqm.de](mailto:andreas.wulff@iqm.de)

Sandra Oerke  
Senior Account Manager  
Telefon +49 40 30183 194  
[sandra.holstein@iqm.de](mailto:sandra.holstein@iqm.de)

Susanne Janzen  
Senior Account Manager  
Telefon +49 211 887 2344  
[susanne.janzen@iqm.de](mailto:susanne.janzen@iqm.de)

Oliver Mond  
Senior Account Manager  
Telefon +49 69 2424 4536  
[oliver.mond@iqm.de](mailto:oliver.mond@iqm.de)

Anne Sasse  
Senior Account Manager  
Telefon +49 89 545907 15  
[anne.sasse@iqm.de](mailto:anne.sasse@iqm.de)

Carsten Thum  
Senior Account Manager  
Telefon +49 69 2424 4126  
[carsten.thum@iqm.de](mailto:carsten.thum@iqm.de)

Natalie Wesemann- Otte  
Senior Account Manager  
Telefon +49 211 887 1319  
[natlie.wesemann-otte@iqm.de](mailto:natlle.wesemann-otte@iqm.de)

Eva-Maria Guckes  
Sales Consultant  
Telefon +49 69 24 24 4511  
[eva-maria.guckes@iqm.de](mailto:eva-maria.guckes@iqm.de)

Yvonne Lau  
Sales Consultant  
Telefon +49 40 30183 157  
[yvonne.lau@iqm.de](mailto:yvonne.lau@iqm.de)

Christian Leopold  
Sales Consultant  
Telefon +49 69 2424 4510  
[christian.leopold@iqm.de](mailto:christian.leopold@iqm.de)

## SALES INTERNATIONAL

Gerda Gavric- Hollender  
Director Sales International Print  
Telefon +49 211 887 2343  
[gerda.gavric-hollender@iqm.de](mailto:gerda.gavric-hollender@iqm.de)

Darwin Santo  
Director New Business International  
Telefon +49 211 887 2371  
[darwin.santo@iqm.de](mailto:darwin.santo@iqm.de)

Bettina Goedert  
Senior Sales Consultant International  
Telefon +49 211 887 1336  
[bettina.goedert@iqm.de](mailto:bettina.goedert@iqm.de)